

(Download ebook) Gerencia exitosa de ventas (Spanish Edition)

## Gerencia exitosa de ventas (Spanish Edition)

*Facundo De Salterain*

*ePub | \*DOC | audiobook | ebooks | Download PDF*



DOWNLOAD



READ ONLINE

#920273 in eBooks 2012-06-19 2012-06-19 File Name: B008CQOGOA | File size: 77.Mb

**Facundo De Salterain : Gerencia exitosa de ventas (Spanish Edition)** before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised Gerencia exitosa de ventas (Spanish Edition):

0 of 0 people found the following review helpful. Un muy buen libro para aplicar en nuestra organizacioacute;nBy Edwin ValdezCon la ayuda brindada por Facundo De Salterain en este libro, me he enfocado en cambiar algunas cosas dentro de nuestra organizacioacute;n de ventas que antes daba por sentado. Al final de cuentas, mucha razoacute;n tiene el autor cuando expone que no todos los Gerentes de Ventas vienen de ventas.0 of 0 people found the following review helpful. Four StarsBy CustomerGenial0 of 0 people found the following review helpful. Excelente Libro para ser un Gerente exitoso en VentasBy Mike SUn amigo me recomendoacute; este libro y la verdad tiene muchos

consejos aplicables para los gerentes de ventas y para los vendedores que quieren o estaaacute;n en el proceso de transicioacute;n. Muy recomendado!

El nuevo estilo de gerencia de ventas que conduce al eacute;xito. Luego de que el exitoso libro ldquo;Locos por las Ventasrdquo;, leiacute;do por vendedores de todo el mundo, y ayudado a modificar la forma de ver las ventas, este libro llega para cumplir con la necesidad de aplicar el mismo concepto en el liderazgo comercial. Gerencia Exitosa de Ventas estaacute; dirigido a personas que se desarrollan en el aacute;rea gerencial de ventas o que lideran un equipo comercial y desean conocer herramientas y, sobre todo, instrucciones concretas para el desempeñilde;o exitoso de su tarea. El foco estaacute; puesto en lo praacute;tico, el autor brinda consignas claras y precisas para organizar el trabajo gerencial de ventas, decidir y actuar en forma inmediata para conseguir un resultado exitoso. Facundo De Salterain, autor del libro ldquo;Locos por las Ventasrdquo; y el film ldquo;Todo sobre Ventasrdquo;. Es miembro de la Red Mundial de Conferencistas, profesor de posgrado en escuelas de negocios de sudameacute;rica y creador del primer portal de Internet dedicado a las ventas: [www.todosobreventas.com](http://www.todosobreventas.com), uno de los mas visitados por vendedores y gerentes de ventas de todo el mundo. Es columnista en importantes revistas y perioacute;dicos de Latinoameacute;rica. Recorre toda Ameacute;rica hablando a vendedores y gerentes de ventas en diferentes congresos.