

(Mobile pdf) El libro de la venta directa: 1 (Spanish Edition)

## El libro de la venta directa: 1 (Spanish Edition)

Carlos Ongallo

ePub | \*DOC | audiobook | ebooks | Download PDF



 Download

 Read Online

#1849592 in eBooks 2007-01-01 2014-03-28 File Name: B00JIUSE74 | File size: 79.Mb

**Carlos Ongallo : El libro de la venta directa: 1 (Spanish Edition)** before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised El libro de la venta directa: 1 (Spanish Edition):

La venta directa es un sistema de venta basado en la comercialización de productos fuera de un establecimiento comercial. La empresa de venta directa facilita productos de calidad y los pone en manos del cliente. Como tal, supone una oportunidad de negocio para miles de personas que buscan una oportunidad de ganancia, una forma de trabajo o una relación con el cliente diferente. ¿Qué tiene de especial esta fórmula en la que cientos de miles de personas están involucradas, y de la que se benefician, tan solo en España, millones de clientes?

Este libro ayuda a entender los conceptos afines a la venta directa y se sumerge en la relación comercial para ofrecer al lector, un análisis riguroso e ilustrado de la venta directa en España. Este es un libro recomendado para vendedores, comerciales, estudiantes y todos aquellos interesados en la relación humano-cliente-vendedor