

[Download ebook] Éxito en ventas (La biblioteca del éxito) (Spanish Edition)

Éxito en ventas (La biblioteca del éxito) (Spanish Edition)

Brian Tracy

*ePub | *DOC | audiobook | ebooks | Download PDF*



 Download

 Read Online

#1188267 in eBooks 2016-04-26 2016-04-26 File Name: B010RB2X6U | File size: 43.Mb

Brian Tracy : Éxito en ventas (La biblioteca del éxito) (Spanish Edition) before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised Éxito en ventas (La biblioteca del éxito) (Spanish Edition):

0 of 0 people found the following review helpful. Excelente libro By Felipe P. En realidad este libro tiene muchos

principios necesarios para cualquier persona que desea un incremento en sus resultados. Lo recomiendo.

Éxito en ventas Ochenta por ciento de todas las ventas se realizan solamente por el veinte por ciento de los vendedores. Es sorprendente descubrir que esos vendedores se desempeñan solo un poco mejor que sus colegas en determinadas áreas críticas. Al brillar en estas competencias, puedes ganar dinero más rápido, tener éxito, y obtener una mayor satisfacción profesional de la que imaginaste posible. En esta compacta y conveniente guía, el extraordinario instructor de ventas Brian Tracy revela como cualquier persona puede tener la ventaja ganadora. Llena de estrategias comprobadas y conocimientos invaluable, este práctico libro te ayudará a llevar tus ventas a nuevas alturas. El lector aprenderá 21 técnicas comprobadas para:

- Establecer metas claras y alcanzarlas;
- Desarrollar un sentido de urgencia y hacer que cada minuto valga la pena;
- Estar motivado;
- Conocer los productos como la palma de la mano;
- Analizar a la competencia;
- Identificar las ventajas competitivas;
- Desarrollar las estrategias de venta;
- Encontrar y calificar las perspectivas;
- Crear buenas relaciones temprano y ganar confianza;
- Entender las tres claves de la persuasión;
- Dominar los elementos de una presentación efectiva;
- Usar el poder de la sugestión;
- Establecer una gran credibilidad;
- Vencer las seis objeciones principales;
- Pedir el negocio;
- Aventajarse en su carrera al dar seguimiento

About the Author Brian Tracy es Presidente y CEO de Brian Tracy International, una empresa especializada en la formación y desarrollo de individuos y organizaciones. Ha sido consultor de más de 1.000 empresas y se dirige a más de 5 millones de personas en 5000 charlas y seminarios en todo Estados Unidos, Canadá y otros 55 países de todo el mundo. Como conferencista principal y líder de seminario, habla a más de 250.000 personas cada año. Ha escrito y producido más de 300 programas de aprendizaje en audio y video, incluyendo el best seller mundial *Psychology of Achievement*, que ha sido traducido a más de 20 idiomas.